

Vacature Stage

Over Parrot Agency:

Parrot Agency is een modeagentschap dat gespecialiseerd is in het vertegenwoordigen, verkopen en strategisch positioneren van diverse modemerken (zie onze merken op www.parrotagency.com). We hebben sterke banden met zowel nationale als internationale retail partners, waaronder toonaangevende online spelers o.a. Net A Porter, gerenommeerde warenhuizen zoals Bergdorf Goodman, Harrods en Liberty, en exclusieve luxe boetieks wereldwijd. Ons enthousiaste sales team zet zich in voor de beste service en het opbouwen van sterke klantrelaties. Met ons wereldwijde bereik streven we naar optimale zichtbaarheid in de distributie van onze merken. In ons kantoor in Amsterdam werkt een jong, informeel en innovatief team aan ambitieuze doelen.

Functieomschrijving:

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste en gedreven sales stagiair om ons team te versterken en ondersteunen bij verschillende sales taken. Je zal assisteren en ondersteunen bij verschillende projecten/merken binnen onze organisatie. Je krijgt daarbij de vrijheid om veel te leren van onze ervaren Sales Accountmanagers binnen de organisatie. Je levert bijdrage aan het voorbereiden van onze showrooms, onderhouden van onze werk- en verkoopprocessen en krijgt een kijkje achter de schermen bij een modebedrijf. Je biedt daarbij direct ondersteuning in het verwerken van onze verkooporders en het bewaken van sterke communicatie met onze stakeholders (zowel intern als met onze merken). Je werkt voor een Accountmanager en krijgt daarbij goede begeleiding in het werken met verschillende merken.

Verantwoordelijkheden:

- Assisteren in het onderhouden en uitbouwen van contacten met onze retail partners.
- Ondersteunen in het opstellen en opvolgen van orders, logistieke processen en overige klantvragen.
- Bijdragen aan voorbereiden en ondersteuning bieden in de verkoop aan een accountmanager.
- Assisteren bij het identificeren van het analyseren van trends en klantenportfolio.
- Meedenken over strategieën om de verkoopresultaten bij onze retail partners te verbeteren.

Profiel van de ideale kandidaat:

- Je volgt een relevante hbo/wo opleiding in de richting van sales, business mode of een vergelijkbare studie.
- Je hebt affiniteit met de mode-industrie en bent op de hoogte van de laatste trends
- Je bent commercieel ingesteld, resultaatgericht en hebt een proactieve houding.
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden en bent in staat om relaties op te bouwen en te onderhouden.
- Je werkt graag samen in een team en vind het leuk om voor verschillende merken te werken.
- Daarnaast goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk.
- Je werkt gemakkelijk met MS Office.

Wat bieden wij:

- Een uitdagende stage binnen de modebranche.
- Een rol waarin je veel leert en verantwoordelijkheden krijgt.
- Een goede ondersteuning van een Accountmanager zodat je je volop kunt ontwikkelen.
- Een leuke werkomgeving binnen een jong team in hartje Amsterdam.
- Een passende stagevergoeding.

Ben je commercieel ingesteld en wil je graag ervaring opdoen in sales binnen een modeagentschap? Stuur dan je cv en korte motivatie naar jobs@parrotagency.com. Vermeld hierbij duidelijk dat het om een stageaanvraag gaat. We kijken uit naar jouw sollicitatie!