

Vacature - Senior Accountmanager

Over Parrot Agency:

Parrot Agency is een modeagentschap dat gespecialiseerd is in het vertegenwoordigen, verkopen en strategisch positioneren van diverse modemerken (zie onze merken op www.parrotagency.com). We hebben sterke banden met zowel nationale als internationale retail partners, waaronder toonaangevende online spelers o.a. Net als Porter, gerenommeerde warenhuizen zoals Bergdorf Goodman, Harrods en Liberty, en exclusieve luxe boetieks wereldwijd. Ons enthousiaste sales team zet zich in voor de beste service en het opbouwen van sterke klantrelaties. Met ons wereldwijde bereik streven we naar optimale zichtbaarheid in de distributie van onze merken. In ons kantoor in Amsterdam werkt een jong, informeel en innovatief team aan ambitieuze doelen.

Functieomschrijving:

Als ervaren Senior Accountmanager bij Parrot Agency ben je verantwoordelijk voor de sales van een van onze merken binnen onze organisatie. In deze veelomvattende dynamische en veelzijdige rol beheer je de complete verkoopcyclus en ben je verantwoordelijk voor het ontwikkelen, leiden en uitvoeren van geavanceerde sales strategieën. Je analyseert marktgegevens, identificeert verkoopkansen en stuurt de distributiestrategie aan. Dit omvat het maken van afspraken, het analyseren van verkoopdata, behouden en uitbreiden van klantrelaties en het nauw samenwerken met onze interne teams en die van het merk. Met jouw ervaring in de branche kun je in deze uitdagende salesfunctie je volledige potentieel benutten. Vanwege onze fysieke productpresentaties in showrooms (in Antwerpen, Parijs en New York), dien je bereid te zijn om te reizen. Je rapporteert rechtstreeks aan de Commercial Director.

Verantwoordelijkheden:

- Zelfstandig beheren en ontwikkelen jouw merkenportfolio, met volledige verantwoordelijkheid voor de ontwikkeling en distributiestrategie.
- Opbouwen en onderhouden van sterke relaties met bestaande én potentiële retailers.
- Ontwikkelen van seizoensgebonden sales strategieën en het bepalen van targets per merk en klant.
- Identificeren van nieuwe zakelijke kansen en ondersteunen bij regionale prospectie en merkpositionering.
- Leiden van klantafspraken en showroom meetings tijdens verkoopcampagnes
- Regelmatig bezoeken van bestaande en potentiële klanten om relaties te versterken, merk presentaties te beoordelen en nieuwe kansen te signaleren.
- Vertegenwoordigen van het merk en het agentschap tijdens winkelbezoeken, trainingssessies en retailactiviteiten.

- Analyse van maandelijkse sell-through resultaten en commerciële inzichten rapporteren aan interne teams en merk partners.
- Samenwerken met interne teams en brand managers op het gebied van forecast, productfeedback en prestaties.
- Aansturen van een team van één of twee junior accountmanagers.
- Coördineren van aftersales processen, waaronder orderbevestigingen, levertijd lijnen en klantcommunicatie met je team.
- Begeleiden van jouw teamleden en bijdragen aan een sterke interne kennis- en leercultuur.

Profiel van de ideale kandidaat:

- Ervaring in sales en/of accountmanagement binnen een organisatie.
- Ervaring in de mode verkoop.
- Breed netwerk in retail/mode is een pré
- HBO en/of WO diploma. Daarnaast goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk.
- Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden en kunt gemakkelijk relaties opbouwen en onderhouden.
- Je bent proactief, commercieel ingesteld en in staat om kansen te identificeren en benutten.
- Je neemt gemakkelijk de verantwoordelijkheid en weet goed zaken te prioriteren.
- Je hebt een voorliefde voor mode en bent op de hoogte van de laatste trends en ontwikkelingen in de mode-industrie.

Wat bieden wij:

- Een uitdagende functie in de modebranche bij een groeiend agentschap.
- Een dynamische en stimulerende werkomgeving met een jong en enthousiast team.
- Kledingbudget.
- Marktconform salaris en pensioen.

Ben jij enthousiast geworden over deze functie bij Parrot Agency? Stuur dan je cv en een korte motivatie naar jobs@parrotagency.com. We kijken ernaar uit om van je te horen en je mogelijk deel uit te laten maken van ons team!