

Vacature Junior Accountmanager

Over Parrot Agency:

Parrot Agency is een modeagentschap dat gespecialiseerd is in het vertegenwoordigen, verkopen en strategisch positioneren van diverse modemerken (zie onze merken op www.parrotagency.com). We hebben sterke banden met zowel nationale als internationale retail partners, waaronder toonaangevende online spelers o.a. Net A Porter, gerenommeerde warenhuizen zoals Bergdorf Goodman, Harrods en Liberty, en exclusieve luxe boetieks wereldwijd. Ons enthousiaste sales team zet zich in voor de beste service en het opbouwen van sterke klantrelaties. Met ons wereldwijde bereik streven we naar optimale zichtbaarheid in de distributie van onze merken. In ons kantoor in Amsterdam werkt een jong, informeel en innovatief team aan ambitieuze doelen.

Functieomschrijving:

Als Junior Accountmanager bij Parrot Agency vervul je een essentiële rol in de ondersteuning van het salesteam en het opbouwen van klantrelaties. Je zult verantwoordelijk zijn voor het onderhouden en uitbreiden van relaties met onze retail partners. Daarnaast werk je nauw samen met onze merken en draag je bij aan de salesstrategie en optimale groei van het merk. In deze sales rol krijg je volop gelegenheid om jezelf te ontwikkelen. Omdat we onze collecties fysiek presenteren in onze showrooms (in Antwerpen, Parijs en New York), ben je bereid om te reizen. Je rapporteert direct aan de Senior Accountmanager/Accountmanager.

Verantwoordelijkheden:

- Beheren en onderhouden van sterke relaties met bestaande en nieuwe klanten.
- Het verzamelen en analyseren van marktinformatie om inzicht te krijgen in verkoopcijfers en trends.
- Assisteren bij verkoopactiviteiten, waaronder het maken van afspraken en het overzien van de sales planning.
- Direct verkopen aan onze retail partners in een van onze showrooms.
- Samenwerken met interne teams om ervoor te zorgen dat de behoeften van klanten worden vervuld.

Profiel van de ideale kandidaat:

- HBO en/of WO diploma. Daarnaast goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal, zowel mondeling als schriftelijk.
- Je hebt sterke communicatieve vaardigheden en een natuurlijke aanleg om relaties op te bouwen en te onderhouden.
- Je bent proactief, leergierig en gemotiveerd om jezelf te ontwikkelen in een commerciële functie.
- Je kunt goed zelfstandig werken maar daarnaast ook een echte teamplayer als je moet schakelen met anderen.
- Je hebt een voorliefde voor mode en bent op de hoogte van de laatste trends en ontwikkelingen in de mode-industrie.
- Ervaring/netwerk in de verkoop van mode is een pré, maar geen vereiste.

Wat bieden wij:

- Een uitdagende functie in de modebranche bij een groeiend agentschap.
- Een dynamische en stimulerende werkomgeving met een jong en enthousiast team.
- Kledingbudget.
- Marktconform salaris en pensioen.

Ben jij enthousiast geworden over deze functie bij Parrot Agency? Stuur dan je cv en een korte motivatie naar jobs@parrotagency.com.

We kijken ernaar uit om van je te horen en mogelijk deel uit te maken van ons team!